



VIETCHEM THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

[Chuyên viên kinh doanh dự án xử lý nước]

VietChem (Công ty CP XNK Hóa chất và Thiết bị Kim Ngưu) là doanh nghiệp hàng đầu Việt Nam trong lĩnh vực cung cấp vật tư, hóa chất và giải pháp xử lý nước cấp đầu vào, phục vụ đa dạng khách hàng từ khu công nghiệp, nhà máy sản xuất đến hộ gia đình. Công ty cung cấp các sản phẩm tiêu hao trong quá trình xử lý nước như: Hóa chất keo tụ - khử trùng, hạt nhựa trao đổi ion, màng lọc RO cùng vật tư, thiết bị xử lý nước, đảm bảo nguồn nước sạch, an toàn cho sản xuất và sinh hoạt và các giải pháp xử lý nước khác Với đội ngũ kỹ sư giàu kinh nghiệm và hệ thống chi nhánh từ Hà Nội đến TP.HCM, VietChem cam kết cung ứng kịp thời và hỗ trợ kỹ thuật chuyên nghiệp. Đây là môi trường lý tưởng để các bạn trẻ yêu thích lĩnh vực xử lý nước phát triển sự nghiệp kinh doanh.

Vị trí tuyển dụng	Chuyên viên kinh doanh dự án xử lý nước
Số lượng	10 người
Địa điểm làm việc	Hà Nội/Hồ Chí Minh
Mức lương	Thu nhập lên tới 50-80 triệu/tháng
Thời gian làm việc	Sáng thứ 2 đến hết sáng thứ 7

1. MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Tìm kiếm và tiếp cận đối tác dự án: Chủ động khai thác nhà thầu, đơn vị thiết kế, đại lý, showroom ngành nước; giới thiệu năng lực, sản phẩm và gửi hồ sơ, tài liệu kỹ thuật đến khách hàng.
- Tư vấn kỹ thuật và đề xuất giải pháp: Thu thập yêu cầu, phân tích hệ thống, đề xuất cấu hình sản phẩm phù hợp (hạt nhựa, màng RO...) và trình bày lợi ích kỹ thuật - hiệu quả chi phí cho khách hàng.
- Soạn báo giá và ký kết hợp đồng: Lập báo giá theo tiêu chuẩn kỹ thuật, đàm phán điều khoản, hoàn thiện và theo dõi ký kết hợp đồng; phối hợp với mua hàng, kho vận, kỹ thuật để đảm bảo tiến độ giao hàng.
- Hỗ trợ kỹ thuật & đào tạo: Hỗ trợ khách hàng trước - trong - sau bán hàng (lắp đặt, vận hành, bảo trì, xử lý sự cố); đào tạo sản phẩm cho nội bộ và đối tác; đối chiếu tài liệu kỹ thuật, CO/CQ với nhà cung cấp.
- Báo cáo, CRM & cải tiến kinh doanh: Cập nhật thông tin khách hàng, hợp đồng, doanh thu trên hệ thống CRM; báo cáo định kỳ kết quả kinh doanh và đề xuất cải tiến sản phẩm, chính sách bán hàng.

2. YÊU CẦU ỨNG VIÊN

- Tốt nghiệp đại học trở lên, chuyên ngành: Kỹ thuật Môi trường hoặc các ngành có liên quan
- Ưu tiên đã có kinh nghiệm kinh doanh các sản phẩm liên quan;
- Ưu tiên biết tiếng anh;
- Kỹ năng giao tiếp, kỹ năng đàm phán;
- Tinh thần chủ động, trách nhiệm và cầu tiến;

3. QUYỀN LỢI ỨNG VIÊN

- Lương từ 10-20 triệu + thưởng kinh doanh, tổng thu nhập lên tới 50-80 triệu/tháng
- Miễn phí cơm trưa tại văn phòng công ty
- Tham gia BHXH đầy đủ theo quy định
- Chế độ nghỉ phép, du lịch, team building
- Khám sức khỏe định kỳ hàng năm
- Thưởng lễ tết lên tới 2.5 triệu/ngày lễ
- Thưởng tháng lương 13
- Cơ hội đào tạo, thăng tiến lên Trưởng nhóm/Phó phòng
- Môi trường làm việc hấp dẫn, trang thiết bị hỗ trợ
- Thăm hỏi ốm đau, và nhiều chế độ phúc lợi hấp dẫn khác theo quy định của công ty

4. HỒ SƠ VÀ CÁCH THỨC ỨNG TUYỂN

Liên hệ phòng Tuyển dụng đào tạo

- Số điện thoại liên hệ: 0981370381
- Email: tuyendung@hoachat.com.vn

5. THÔNG TIN LIÊN HỆ

Người liên hệ	Phòng tuyển dụng và đào tạo
Điện thoại	0981370381
Email	tuyendung@hoachat.com.vn
Địa chỉ công ty	41 Phố Trạm, Long Biên, Hà Nội Số 43, Đường số 19, Phường Bình Trưng, Thành phố Hồ Chí Minh
Website	vietchem.com.vn

Vietchem trân trọng cảm ơn Quý nhà trường đã hỗ trợ đăng tải thông tin tuyển dụng!